

„Das Ausschöpfen von persönlichen Potentialen und professionelles Selbst-Management sind Kern-Multiplikatoren für die Überwindung von persönlichen Grenzen und für außergewöhnlichen Führungskräfteerfolg.“



PORTRAIT

Freddy Kremer

Freddy Kremer, ehemaliges Vorstandsmitglied eines international tätigen Investmentunternehmens, ist Experte für B2B-Vertriebsstrategien. Vorherige Stationen in seiner Karriere als Führungskraft waren die Geschäftsführung in einer bundesweit tätigen Unternehmensberatung sowie die Vertriebsverantwortung als Vorstandsmitglied eines Hamburger Emissionshauses. Er ist Autor des Bestsellers „Reich durch Beziehungen“ sowie „Fit for Success“ und gilt zudem seit langem als Spezialist für strategische Unternehmensführung.

Seine Leidenschaft für den Spitzensport machte Freddy Kremer im Jahr 2005 und 2012 zum Europameister im internationalen Automobilsport. Erfahrungen mit Extremsituationen im Automobilsport und die Erfolgsfaktoren des Spitzensports versteht Freddy Kremer präzise in die Unternehmenswelt zu transferieren. In seinen Seminaren und Vorträgen begeistert er mit seiner authentischen Unternehmerpersönlichkeit und macht Mut, sich auf seine Stärken zu konzentrieren. Seine Passion und Aufmerksamkeit gehört heute der Zusammenarbeit mit Führungskräften, die er mit systematischer Vorgehensweise erfolgreich dazu motiviert, das volle Potenzial zu nutzen und mit Spaß und neuer Energie am Unternehmenserfolg zu arbeiten.